

Phygital

Physical + Digital

**Vijf kanalen die een
programma kopen,
geen persoon per uur.**

**De gemeente biedt EUR 35 per uur.
Dat is geen laag bod op jullie
programma. Het is een bod op
iets anders.**

Een inhuurtarief koopt een persoon. Jullie hebben tot nu toe altijd een sessie verkocht: twee begeleiders, materiaal, voorbereiding en een meting. Dit document werkt vijf plekken uit waar dat product wel wordt ingekocht, met per plek de geldstroom, de deadline, de eerste stap en de prijs.

AFZETPLAN

Van uurtarief naar sessieprijs

Waar Phygital verkoopt in
najaar 2026 en 2027

**Intern werkdokument
Justice en Shyne Neslo**

GEMEENTEBOD

EUR 35 per uur

EIGEN IJKPUNT

EUR 275 per sessie

EERSTE DEADLINE

15 september 2026

KANALEN

5

Wat er mis is met het bod, en wat niet

Het bedrag is niet het probleem. Het product dat de gemeente denkt te kopen is het probleem.

De gemeente wil jullie inkopen voor EUR 35 per uur als starter en EUR 38,50 daarna, om elke dag voor een groep te staan. Dat is de schaal waarop een gemeente een losse sportdocent of buurtsportcoach inhuurt. Het is een prijs voor een persoon per uur. Jullie hebben nooit een persoon verkocht. Bij SKC, bij de pilot in Zuidoost en in het vervolgvorstel hebben jullie steeds een sessie verkocht: twee begeleiders, materiaal, voorbereiding, reistijd en een meting.

EUR 35 GEMEENTEBOD PER UUR PER PERSOON	EUR 64 GEMIDDELD UURTARIEF ZELFSTANDIGE DOCENT	EUR 90 MAXIMUM UURTARIEF, REGLING STERKE SPORTCLUBS	EUR 137,50 JULLIE SESSIETARIEF PER BEGELEIDER PER UUR
---	--	---	---

WAT JULLIE TOT NU TOE KREGEN

Opdrachtgever	Wat er werd gekocht	Per begeleider per uur
SKC (2026-SKC-001)	Sessie van 2 uur, 2 begeleiders, materiaal, EUR 300 per uur	EUR 150
Zuidoost pilot (2026-PHY-001)	5 activiteiten alles inclusief, EUR 1.000, dus EUR 200 per dagdeel	circa EUR 100
Zuidoost vervolg (2026-PHY-002)	Sessie van 60 minuten, 2 begeleiders, EUR 275	EUR 137,50
Gemeente, bod nu	Een persoon, elke dag voor een groep	EUR 35 tot EUR 38,50

Het verschil is geen korting van tien procent maar een factor drie tot vier. Zoiets overbrug je niet door over het uurtarief te onderhandelen. Je overbrugt het door van product te wisselen, of door een opdrachtgever te zoeken die het juiste product inkoopt. Dit document doet het tweede, en geeft voor de gemeente zelf een uitweg in het eerste.

Waarom EUR 35 per uur niet eens kostendekkend is

Het is een loondienstprijis zonder loondienst. Wat een werkgever in totaal kwijt is aan een buurtsportcoach in dienst, inclusief vakantiegeld, pensioen en doorbetaling bij ziekte, komt in de buurt van dit bedrag. Een zelfstandige betaalt dat allemaal zelf uit die EUR 35, plus materiaal, voorbereiding, reistijd en verzekering.

Het gemiddelde uurtarief van een zelfstandige docent ligt in 2026 op EUR 64. De Amsterdamse regeling Sterke Sportclubs staat clubs toe een beroepskracht te vergoeden tot EUR 90 per uur. De gemeente kent dus zelf hogere tarieven voor precies dit werk.

Wet DBA werkt in jullie voordeel. Elke dag voor dezelfde groep staan op aanwijzing van de gemeente is het schoolvoorbeeld van schijnzelfstandigheid, en daar wordt sinds 1 januari 2026 weer op gehandhaafd. De gemeente loopt dat risico zelf. De zin die jullie moeten gebruiken: "U koopt bij ons geen persoon in, u koopt een dienst met een resultaat. Dat is voor u ook veiliger onder de Wet DBA."

Wat jullie de gemeente wel kunnen aanbieden

Een programma per blok, niet een persoon per uur. Het ijkpunt staat al op papier in het vervolgvoorstel: EUR 275 per sessie met twee begeleiders. Een blok van twaalf sessies is dan EUR 3.300, en dat klinkt voor een gemeente als een normaal programmabedrag.

Vraag naar de grondslag van het bod: welk inkoopkader, welke afdeling, welke schaal. Meestal komt zo een uurbedrag uit een personeelsbudget. Programma's worden uit een ander potje betaald, met andere regels. Jullie willen op die andere lijst staan.

Zitten ze echt vast aan hun uurschaal, splits dan: begeleidersuur op hun schaal, plus een programmalicentie en materiaalvergoeding per sessie. Zo past het in hun regel en komen jullie toch op een sessieprijs uit.

Geef alleen volumekorting, nooit tariefkorting. Een vast blok van twaalf weken mag tien procent goedkoper zijn dan losse sessies. Dat is de enige concessie.

Neem het bod van EUR 35 hooguit aan als voet tussen de deur: een afgebakende proef van een paar weken, met op papier dat het vervolg als programma wordt ingekocht. Anders nee. Elke dag staan voor dit bedrag maakt jullie een goedkope werknemer en kost precies de tijd die de kanalen hierna nodig hebben.

Wat wanneer moet

De volgorde wordt bepaald door deadlines die niet van jullie zijn.

Datum	Wat	Kanaal
15 sep 2026, 13:00	Aanvraagronde School & Omgeving sluit. Scholen en coalities vragen aan voor activiteiten van 1 januari 2027 tot en met 31 december 2028.	1 Scholen
sep en okt 2026	Scholen en PPOZO plannen het naschoolse aanbod voor januari 2027. Wie dan niet in beeld is, wacht een half jaar.	1 Scholen
sep 2026	Aanmelden bij het Sportloket van Zuidoost Beweegt en bij Stadspas en Jeugdfonds als erkend aanbieder. Doorlopend, maar hoe eerder hoe beter.	2 en 3
okt 2026	Aanvraag Maatschappelijk Initiatief Zuidoost schrijven, zodat hij op de openingsdag klaarligt.	2 Stadsdeel
1 nov 2026	Subsidie Maatschappelijk Initiatief Zuidoost gaat open voor 2027. Maximaal EUR 10.000, plafond in 2026 was EUR 83.125. Op de eerste dag indienen.	2 Stadsdeel
nov en dec 2026	Bedrijven boeken teamuitjes voor het eerste kwartaal en kerstborrels. Profiel op de platforms moet dan staan.	5 Bedrijven
circa 15 dec 2026	Verwachte sluiting ronde 1 van Sterke Sportclubs voor de eerste helft van 2027. De gemeente heeft de datum voor 2027 nog niet gepubliceerd; de rondes van 2026 sloten op 15 december en 15 juni. Clubs moeten jullie aanbod dan in hun begroting hebben.	3 Clubs
1 jan 2027	Start van de nieuwe activiteitenperiode School & Omgeving.	1 Scholen
jan en feb 2027	Verwachte ronde Buurtbudget Zuidoost, alleen via een bewonersgroep. In 2026 liep hij van 27 januari tot 22 februari.	2 Stadsdeel
doorlopend	BSO, welzijn en zorg kopen per blok of per vakantie in. Vakantieprogramma's worden zes tot acht weken vooraf gevuld.	4 Welzijn

DEZE WEEK, IN DEZE VOLGORDE

1. Partnerformulier van PPOZO invullen (kanaal 1). Verwijs naar de zomerschool van juli en stuur het pilotverslag mee.
2. De directeuren van De Rozemarn en Wereldwijs mailen: jullie willen vanaf januari 2027 in het naschoolse aanbod, een blok van twaalf weken, een uur per week per groep. Vraag wie bij Zonova over School & Omgeving gaat.
3. Sportloket van Zuidoost Beweegt mailen (kanaal 3): aanmelden als aanbieder en vragen welke clubs jeugdaanbod willen uitbreiden voor de decemberronde.
4. Vivell bellen (kanaal 4) en vragen naar de coordinator jeugd of buurtsport, met het herfst- en kerstvakantieprogramma als concrete haak.

5. Aanmelden als aanbieder op bedrijfsuitje.nl en het Startze-netwerk (kanaal 5). Eerst de teamuitje-prijs vaststellen, zie de tariefkaart.
6. Bedrijfsaansprakelijkheidsverzekering controleren. Zonder die polis geen lasergame bij een bedrijf en geen activiteit in de openbare ruimte.
7. De tariefkaart achterin vaststellen. Alles hierna hangt aan een prijs die jullie zelf hebben bepaald, niet aan een prijs die een opdrachtgever voorstelt.

Kanaal 1: scholen, betaald uit School & Omgeving

De grootste geldstroom, met de kortste deadline, en jullie staan er al met een voet in.

Wat het is

School & Omgeving 2025-2028 is een subsidieregeling van het ministerie van OCW, eerder bekend als De Rijke Schooldag. Landelijk is er ruim 709 miljoen euro voor. De regeling betaalt scholen met een positieve onderwijsachterstandsscore om buiten de lestijd extra activiteiten aan te bieden: sport, cultuur, techniek, huiswerkbegeleiding. Minimaal vier en maximaal tien klokuren per week, verdeeld over veertig schoolweken. Zuidoost zit vol met scholen die hiervoor in aanmerking komen.

Hoe het geld stroomt

De school vraagt niet alleen aan. Dat doet een coalitie: minimaal een schoolvestiging, het schoolbestuur, een gemeente en een lokale partij. Het geld gaat naar het schoolbestuur. De school koopt daar zelf aanbieders van in en bepaalt zelf wat zij betaalt. Er is geen gemeentelijke inhuurschaal die daar tussen zit. Dat is precies het verschil met het bod dat jullie nu hebben.

EUR 264

PER LEERLING PER
AANGEVRAAGD
KLOUUR PER
SCHOOLJAAR

EUR 165

ONTVANGT DE SCHOOL
PER LESUUR BIJ EEN
GROEP VAN 25

EUR 198

ONTVANGT DE SCHOOL
PER LESUUR BIJ EEN
GROEP VAN 30

EUR 275

JULLIE SESSIEPRIJS
VOOR DATZELFDE UUR

De rekensom: een school ontvangt EUR 264 per leerling per klokuur per week, voor het hele schooljaar van veertig weken. Voor een groep van 25 kinderen die een uur per week meedoet, krijgt de school dus EUR 6.600 per jaar, oftewel EUR 165 per lesuur. Jullie sessieprijs van EUR 275 ligt daar boven, maar een school begroot een activiteit niet op één lesuur: zij combineert uren, en jullie sessie bedient tot dertig kinderen met twee begeleiders. Wat deze cijfers laten zien is dat een sessieprijs van EUR 275 voor een school een normale orde van grootte is, en EUR 35 per uur een anomalie.

Let op bij dit bedrag

De EUR 264 is wat de school ontvangt, niet wat de aanbieder krijgt. De school betaalt er ook eigen coordinatie, ruimte en materiaal van. Er is geen wettelijk minimum of maximum voor wat een aanbieder mag vragen. Het enige praktijkvoorbeeld dat wij vonden, uit Breda, vergoedt aanbieders EUR 55 per uur per begeleider plus materiaal tot een euro per leerling per les. Dat is een ander geldbedrag dan EUR 35, en het is per persoon, exclusief materiaal.

Hoe het in Zuidoost is georganiseerd

Het schoolbestuur Zonova heeft in Zuidoost een kleine twintig basisscholen, waaronder De Rozemarn en Wereldwijs waar jullie in juli hebben gedraaid. Zonova zit als coalitie in School & Omgeving. Het Projectenbureau Primair Onderwijs Zuidoost, PPOZO, organiseert De Rijke Schooldag namens die scholen, met naar eigen zeggen honderden activiteiten per week, verdeeld over zes talentdomeinen: Kunst en Cultuur, Sport en Gezondheid, Media en ICT, Techniek en Natuur, Wereldburgerschap en Leerondersteuning. Jullie programma raakt er twee tegelijk: Sport en Gezondheid en Media en ICT. Dat argument staat al in jullie pitch aan PPOZO.

PPOZO heeft op zijn website een knop "word partner" met een aanmeldformulier. Adres Krimpertplein 30a, telefoon (020) 600 13 41. Dat formulier is de formele ingang. De informele ingang is beter: de leerkrachten en directie van De Rozemarn kennen jullie al, en de zomerschool was een PPOZO-programma.

De deadline die nu telt

De aanvraagronde van School & Omgeving staat op dit moment open, van 25 augustus tot 15 september 2026 om 13:00, voor activiteiten van 1 januari 2027 tot en met 31 december 2028. Jullie vragen zelf niet aan. Wat jullie wel kunnen doen: in de komende twee weken bij Zonova en PPOZO op tafel liggen als aanbieder voor Sport en Gezondheid, zodat jullie in de begroting en de activiteitenplanning vanaf januari meegenomen worden. Scholen die al in de ronde van 2025 zitten hoeven niet opnieuw aan te vragen, maar plannen hun aanbod voor het tweede halfjaar wel in deze weken.

Stappen

1. Deze week: partnerformulier PPOZO invullen. Beschrijf het programma als een blok van twaalf weken, een uur per week, tot dertig kinderen, twee begeleiders, met een 0-meting en eindmeting van het reactievermogen. Voeg het pilotverslag toe.
2. Deze week: mail aan de directeurs van De Rozemarn en Wereldwijs. Vraag om een gesprek van een half uur over het naschoolse aanbod vanaf januari, en vraag wie bij Zonova de coalitie voor School & Omgeving coordineert.
3. Registreer een aanbiedersprofiel in de Rijke Schooldag App. Volgens de site kunnen aanbieders zich daar melden en zoeken scholen er aanbieders; wat het precies kost hebben wij niet kunnen nakijken omdat de pagina niet laadde. Vraag het na.
4. Vraag in het eerste gesprek wat PPOZO gewend is te betalen per activiteitenblok, voordat jullie een prijs noemen. Werkt PPOZO met een vast tarief per aanbieder per uur, ga dan mee in die eenheid en zet materiaal, meting en rapportage apart in de offerte.
5. Offerte per blok, niet per uur: twaalf sessies, twee begeleiders, meting inbegrepen. Bied een tweede blok op dezelfde school met tien procent korting aan.
6. Zorg dat beide begeleiders een actuele VOG hebben. Een school vraagt er zeker om, en het is een reden om jullie nu al af te wijzen als hij ontbreekt.

Waarom jullie hier winnen

- Jullie hebben een uitgevoerde en gemeten pilot op twee Zonova-scholen in een PPOZO-programma. Geen andere aanbieder in het domein Sport en Gezondheid kan een verslag laten zien met een reactiemeting per kind.
- Het programma raakt twee talentdomeinen tegelijk. Een school die uren moet vullen in Media en ICT kan dat met jullie doen zonder een tweede aanbieder te zoeken.
- De regeling loopt tot eind 2028. Een school die jullie in januari 2027 opneemt, kan dat vier halve schooljaren herhalen.

Waar het mis kan gaan

- PPOZO heeft honderden activiteiten per week en dus honderden aanbieders. Zonder de meting als onderscheid zijn jullie er een van velen.
- Een school kan de sessieprijs te hoog vinden omdat zij per aanbieder in uren denkt. Daarom eerst vragen wat gebruikelijk is, dan pas bieden.
- De vaste groep. In de zomerschool wisselden de groepen per dag, en dat kostte de meting. Leg bij een blok vooraf schriftelijk vast dat het een vaste groep is. Dat staat al als voorwaarde in het vervolgvoorstel.

Kanaal 2: het stadsdeel, met het pilotverslag als bewijsstuk

Het Masterplan is geen loket. De subsidie Maatschappelijk Initiatief is dat wel, vanaf 1 november.

Het Masterplan Zuidoost

Het Masterplan Zuidoost is een alliantie van gemeente, stadsdeel, woningcorporaties, scholen, politie en werkgevers zoals de Johan Cruijff ArenA, gericht op jongeren van negen maanden tot en met 31 jaar. De gemeente Amsterdam heeft er dit en komend jaar 3,75 miljoen euro voor. Er is een programmabureau, de Stichting Programmabureau Amsterdam Zuidoost. Wat wij niet hebben gevonden: een open aanvraagroute voor een kleine aanbieder. Het geld loopt via de partners, dus via Zonova, via het stadsdeel en via programmalijnen zoals onderwijs en talentontwikkeling.

Praktisch betekent dat: jullie halen geen geld uit het Masterplan, jullie halen geld uit partijen die geld uit het Masterplan hebben. Dat zijn de scholen van kanaal 1 en het stadsdeel hieronder. Noem het Masterplan wel in elke aanvraag en elk gesprek, want ambtenaren en schoolbesturen moeten hun uitgaven aan die doelen kunnen ophangen. "Jeugd in Zuidoost structureel in beweging, met een meting" is precies zo een doel.

Subsidie Maatschappelijk Initiatief Zuidoost

EUR 10.000 MAXIMAAL PER AANVRAGER PER JAAR	EUR 83.125 PLAFOND VOOR HEEL ZUIDOOST IN 2026	8 weken MINIMAAL VOOR DE START INDIENEN	1 nov 2026 WEER OPEN, VOOR ACTIVITEITEN IN 2027
---	--	--	--

Dit is de ene stadsdeelregeling die past. Bewoners, ondernemers en organisaties uit Zuidoost mogen aanvragen; een rechtsvorm wordt niet voorgeschreven, dus jullie eenmanszaak kan dat. Aanvragen kan het hele jaar door, minimaal acht weken voor de start, en binnen acht weken na afloop volgt een kort verslag. Voor 2026 is de regeling gesloten; op 1 november gaat hij open voor 2027. Het plafond is klein: met EUR 83.125 voor het hele stadsdeel en maximaal EUR 10.000 per aanvraag zijn er hooguit acht volle toekenningen. Wie op 1 november indient, heeft de beste kans.

Wat jullie aanvragen

Geen "beweegprogramma" in het algemeen, maar een concreet blok voor een concrete buurt: bijvoorbeeld twaalf weken Phygital in de H-buurt, een uur per week, gratis voor de kinderen, met 0-meting en eindmeting, en een kort verslag voor het stadsdeel. Begroot het zoals in het vervolgvoorstel, want die bedragen zijn al doordacht:

Post	Bedrag
Uitvoering, 24 sessies x EUR 275	EUR 6.600
Meetmomenten, 4 x EUR 150	EUR 600
Sportmateriaal en scherm	EUR 650
Certificaten, ouderinformatie, afsluiting	EUR 400
Verslag voor het stadsdeel	EUR 600
Reiskosten en onvoorzien	EUR 350

Aanvraag Maatschappelijk Initiatief, past onder het maximum van EUR 10.000

EUR 9.200

Stadspas en Jeugdfonds Sport & Cultuur

Dit is geen subsidie voor jullie maar een betaallroute voor ouders. Kinderen uit gezinnen met een laag inkomen krijgen via de Stadspas een sportvergoeding jeugd tot EUR 350 per kind per jaar, en het Jeugdfonds Sport & Cultuur betaalt de contributie rechtstreeks aan een erkende aanbieder. Word erkend aanbieder, en een betaald naschools blok kost de ouders niets terwijl jullie wel betaald worden. Voorwaarden volgens de aansluitpagina: VOG, gedragscode en een structureel aanbod. Dit hebben wij niet tot in detail kunnen nakijken; de aansluitpagina staat bij de bronnen.

Buurtbudget

Het Buurtbudget Zuidoost verdeelt per buurt tienduizenden euro's onder bewonersinitiatieven. In 2026 liep de ronde van 27 januari tot 22 februari. Jullie kunnen niet zelf aanvragen; een bewonersgroep kan dat wel, en die kan jullie inhuren. Ouders van kinderen uit de zomerschool zijn zo een groep. Dit is een kans voor begin 2027, niet voor nu.

Stappen

1. September: de gebiedsmakelaar van de eigen buurt opzoeken op de pagina gebiedsmakelaars van amsterdam.nl en een kennismaking vragen. Gebiedsmakelaars weten welke potjes er lokaal zijn en wie erover gaat, en zij kennen het programmabureau van het Masterplan.
2. September: aanmelden als erkend aanbieder bij Stadspas en Jeugdfonds Sport & Cultuur.
3. Oktober: de aanvraag Maatschappelijk Initiatief schrijven met de begroting hierboven, het pilotverslag als bijlage en een brief van een school of buurtorganisatie die de locatie levert. Regel DigiD of eHerkenning vooraf; de aanvraag loopt digitaal.
4. 1 november: indienen. Niet later.
5. Januari 2027: een oudergroep helpen een Buurtbudget-aanvraag te doen met Phygital als uitvoerder.

Waar het mis kan gaan

- Het plafond is klein en waarschijnlijk op volgorde van binnenkomst. Een aanvraag op 15 november kan al te laat zijn.
- Een subsidie is geen omzet die terugkomt. Dit kanaal levert hooguit een blok per jaar op. Gebruik het als vitrine: een gratis blok in de buurt met een verslag is een verkoopdocument voor kanaal 1 en 3.
- Persoonsgegevens van kinderen. Meten in een buurtblok zonder school betekent dat jullie zelf de toestemming van ouders regelen. De open punten uit het pilotverslag gelden hier onverkort.

Kanaal 3: sportclubs die subsidie hebben om aanbod te kopen

Jullie kunnen zelf niet aanvragen. De club wel, en jullie schrijven de aanvraag.

Hoe de regeling in elkaar zit

De Subsidieregeling Sterke Sportclubs Amsterdam betaalt sportclubs om sterker te worden en nieuw aanbod op te zetten. Aanvrager is een sportclub: een vereniging, een stichting of een sportondernemer. Een sportondernemer is in de regeling een organisatie met een ondernemende rechtsvorm die statutair het beoefenen van sport in verenigd verband tot doel heeft. Een eenmanszaak heeft geen statuten, dus Phygital kan zelf niet aanvragen. Dat is geen probleem, want de club kan het geld wel aan jullie uitgeven.

Onderdeel	Waarvoor	Maximum
Artikel 6: nieuw sportaanbod	Nieuw aanbod opzetten, inclusief kosten voor instructie door trainers. Sporters moeten zich minimaal 25 weken achter elkaar aan de club verbinden.	EUR 5.000 per club per jaar
Artikel 5: clubversterking	Scholing en versterking van de organisatie, maximaal EUR 1.500 per trainer of coach.	EUR 5.000 per club per jaar
Artikel 4: beroepskracht	Een beroepskracht die vrijwilligers ondersteunt, tot EUR 90 per uur, met minimaal 60 procent eigen bijdrage. Dit is het ijkpunt voor wat de gemeente een normaal uurtarief vindt, niet een post waar jullie uit betaald worden.	EUR 5.000 tot EUR 15.000 per jaar

De rondes in 2026 sloten op 15 december 2025 en 15 juni 2026. Voor 2027 is nog niets gepubliceerd. Ga uit van 15 december 2026 voor de eerste helft van 2027 en controleer dat in november op de pagina van de gemeente.

Het product voor een club

Artikel 6 vraagt structureel aanbod van minimaal 25 weken. Dat bepaalt het product: een Phygital-jeugdgroep bij de club, een uur per week, 25 weken, voor kinderen die nu niet sporten. De club vraagt EUR 5.000 aan. Dat is EUR 200 per sessie, onder jullie normale sessieprijs, maar het is een half jaar zekerheid en de club kan bijleggen uit contributie of Rabo ClubSupport. De club krijgt er nieuwe jeugdleden voor, en dat is waar een club wakker van ligt.

EUR 5.000	25	EUR 200	5
MAXIMUM PER CLUB PER JAAR VOOR NIEUW AANBOD	WEKEN MINIMAAL, DUS EEN HALF SEIZOEN	PER SESSIE BIJ 25 SESSIES	CLUBS NODIG VOOR EUR 25.000 PER JAAR

Zuidoost Beweegt

Zuidoost Beweegt is de stichting die in Zuidoost het Sportloket runt, clubs helpt bij hun aanvraag voor Sterke Sportclubs en een lijst van ruim honderd sportaanbieders in het stadsdeel bijhoudt. Contact: Sportloket@zuidoostbeweegt.nl. Dit is de partij die weet welke clubs aanbod willen uitbreiden en welke net subsidie hebben gekregen. Toekenninglijsten publiceert de gemeente niet, dus Zuidoost Beweegt is de kortste weg naar die informatie.

Clubs in Zuidoost om mee te beginnen, te controleren via de lijst van Zuidoost Beweegt: Zuidoost United (voetbal, Bijlmer Sportpark), AV Feniks (atletiek), Amsterdam Warriors (basketbal) en het Amsterdamse Boks Centrum in Holendrecht. Voetbal is de logische eerste, omdat de FIFA-spelvormen uit jullie draaiboek er zonder aanpassing in passen.

Stappen

1. Deze week: mail aan het Sportloket. Aanmelden als aanbieder, en vragen welke clubs in de decemberronde nieuw jeugdaanbod willen indienen.
2. September en oktober: vijf clubs bezoeken. Neem het pilotverslag mee en een A4 met het aanbod: 25 weken, een uur per week, twee begeleiders, meting aan begin en eind, EUR 5.000.
3. Schrijf voor elke club die ja zegt de tekst voor artikel 6 van de aanvraag. Dat is het commerciële hart van dit kanaal: een clubbestuur van vrijwilligers heeft geen tijd voor een aanvraag, jullie wel. De club dient in, jullie staan met naam en bedrag in de begroting.
4. Voor 15 december: aanvragen ingediend. Start van de blokken in januari of februari 2027.
5. Rabo ClubSupport en de Johan Cruyff Foundation zijn tweede potjes waar een club uit kan bijleggen. Noem ze in het gesprek; regel ze niet zelf.

Waar het mis kan gaan

- De club gebruikt de subsidie voor eigen trainers. Zorg dat jullie met naam en bedrag in de ingediende begroting staan, niet als "externe instructie".
- Of lasergamen en gaming als sportaanbod tellen is niet getoetst. Dien het in als beweegaanbod voor jeugd die nu niet sport, met de spelvormen op het veld voorop en de game als ingang.
- Rechtsvorm. Willen jullie ooit zelf aanvragen, dan is een stichting nodig. Dat is een keuze voor later, niet voor dit najaar.

Kanaal 4: organisaties die per blok of per dagdeel inkopen

Geen subsidie, gewoon inkoop. Drie afnemers met drie verschillende prijslogica's.

Welzijn: Vivell

Het welzijnswerk in Zuidoost wordt sinds 2023 uitgevoerd door Vivell, ontstaan uit een fusie van Swazoom Welzijn en Venzo. Vivell doet jeugdwerk, buurtsport en activiteiten in opdracht van de gemeente. Adres Bijlmerdreef 432 C, telefoon 020 760 1170, e-mail info@vivell.nl. Welzijnsorganisaties kopen activiteiten in voor vakantieprogramma's en buurtprojecten, meestal per blok of per dag. Wie de inkoop doet en tegen welk tarief staat niet openbaar; dat vraag je aan de coordinator jeugd of buurtsport.

De concrete haak: het herfst- en kerstvakantieprogramma. Vakantieprogramma's worden zes tot acht weken vooraf gevuld en hebben elk jaar nieuwe activiteiten nodig. Een Phygitel-dag met FIFA-toernooi op het veld en de reactiemeter als competitie is precies zo een activiteit. Prijs: een dagdeel tegen jullie sessieprijs maal het aantal uren, of een vaste dagprijs.

Buitenschoolse opvang

BSO's in Zuidoost: onder meer Partou op het Leksmondplein en het Kantershof, en KinderRijk met tientallen locaties in de stad. BSO's huren workshops en blokken in, maar publiceren niet wat zij ervoor betalen. Onze zoektocht leverde alleen de ouderprijs op, rond de tien tot twaalf euro per uur per kind. Wat een BSO een aanbieder betaalt, hoor je alleen door het te vragen. Bied een blok van zes weken aan, een uur per week, tot twintig kinderen, en noem de sessieprijs als uitgangspunt. Een BSO heeft veel kinderen op woensdag- en vrijdagmiddag en in de vakanties, en die middagen moeten gevuld.

Zorg: dagbesteding voor mensen met een licht verstandelijke beperking

Jullie hebben een LVB-variant van de lasergame-les. Eerlijk is eerlijk: dat document is een schoolles voor de middenbouw en bovenbouw, geen product voor volwassenen in dagbesteding. Het is wel een begin. In en om Zuidoost bieden Amsta (Anton de Komplein, csb@amsta.nl, 020 589 00 50), Cordaan, Philadelphia (Egoli4U, jongeren met LVB van 18 tot 23) en Ons Tweede Thuis dagbesteding aan. Zij worden betaald uit de Wmo en de Wlz. Het maximumtarief voor dagbesteding ligt volgens de NZa rond EUR 78,24 per dagdeel per deelnemer; dat cijfer komt uit ons onderzoek en hebben wij niet zelf nagekeken. Met tien deelnemers in een dagdeel gaat het dus om honderden euro's per dagdeel aan de kant van de zorgorganisatie.

De route is niet een eigen contract met de gemeente. Dat vraagt aanbesteding en kwaliteitseisen die niet bij twee zelfstandigen passen. De route is onderaanneming: jullie leveren een activiteit aan een gecontracteerde aanbieder, die betaalt jullie een dagdeelprijs. Zelfstandige activiteitenbegeleiders in de zorg rekenen rond EUR 45 tot EUR 50 per uur per persoon; jullie leveren een groepsactiviteit met twee mensen en materiaal, dus een dagdeelprijs van EUR 300 voor drie uur is een verdedigbaar begin.

Stappen

1. Deze week: Vivell bellen, vragen naar de coordinator jeugd of buurtsport, en de herfstvakantie als concrete datum noemen.
2. September: twee BSO-locaties in de buurt bezoeken op een woensdagmiddag, met een proefsessie van een uur als aanbod. Een proefsessie is hier wel verstandig: de locatiemanager beslist op wat zij ziet.
3. Oktober: Amsta bellen via het clientenservicebureau en vragen wie over activiteiten voor dagbesteding gaat. Bied een proefdagdeel aan op een van hun locaties, met de lasergame aangepast voor volwassenen: minder tempo, meer rollen, stopwoord, en geen competitie-element dat mensen buitensluit.

4. Bij een ja: een blok van zes tot acht dagdelen afspreken, met een vaste dagdeelprijs, en een korte terugkoppeling per deelnemer als jullie rapportage. Dat laatste is bij zorgorganisaties meer waard dan bij scholen.

Waar het mis kan gaan

- Voor werken met kwetsbare volwassenen gelden strengere eisen: VOG, en bij een eigen contract de Wet kwaliteit, klachten en geschillen zorg. Onderaanneming bij een gecontracteerde aanbieder omzeilt dat laatste, maar de VOG blijft.
- De lasergameset is gehuurd, niet in eigendom. Bij een blok van acht dagdelen tikt de huur aan. Reken hem in de dagdeelprijs, of koop een set zodra er twee blokken vaststaan.
- BSO-tarieven kunnen laag blijken. Laat een BSO-blok niet de norm voor de andere kanalen worden; het is een vulling van de agenda, geen ijkpunt.

Kanaal 5: bedrijven, het best betaalde en het drukst bezette kanaal

Niemand vraagt hier naar een schaal. Iedereen vraagt wel naar een prijs per persoon.

Hoe de markt eruitziet

Lasergamen op locatie is een volwassen markt. Aanbieders in en om Amsterdam rekenen EUR 15 tot EUR 30 per persoon voor een tot twee uur, met minimumgroepen van acht tot tien. Pakketprijzen bestaan ook: een kinderpakket voor tien tot veertig deelnemers rond EUR 399, een begeleid pakket rond EUR 699, een mobiele unit rond EUR 450. Bedrijven begroten voor een compleet teamuitje met eten en drinken doorgaans EUR 60 tot EUR 80 per persoon; kleinere bedrijven gaan tot EUR 150 en hoger.

Jullie eigen lasergame-offerte aan SKC was EUR 440 voor 31 personen, dus EUR 14,19 per persoon. Dat zit onderin de markt, en daar zat de huur van de set nog in. Lasergamen als los product is een commodity: iedereen heeft dezelfde sets van dezelfde verhuurders. Daar win je alleen op prijs, en dat is precies het spel dat jullie niet moeten spelen.

15 tot 30

EUR PER PERSOON,
LASERGAMEN OP
LOCATIE (MARKT)

EUR 14,19

JULLIE SKC-PRIJS PER
PERSOON

60 tot 80

EUR PER PERSOON,
BEDRIJFSBUDGET
COMPLEET UITJE

EUR 40

VOORSTEL PHYGITAL-
TEAMUITJE PER
PERSOON

Wat jullie verkopen: niet lasergamen, maar het Phygital-teamuitje

Het product dat niemand anders heeft is de combinatie: een FIFA-toernooi op het scherm dat wordt uitgespeeld op het veld, en de reactiemeter als scorebord voor het hele team. Twee uur, twee begeleiders, twaalf tot veertig deelnemers, op de locatie van het bedrijf of in een gehuurde zaal. Lasergamen kan het derde blok zijn, als afsluiter. De reactiemeter is hier jullie sterkste troef: een team dat aan het eind zijn eigen reactietijden op een scherm ziet, met een winnaar, praat er de volgende dag nog over. Dat is wat een HR-medewerker koopt.

Voorstel voor de prijs

EUR 40 per persoon, minimaal EUR 500, twee uur, inclusief alle materiaal en twee begeleiders. Bij twintig deelnemers is dat EUR 800 voor twee uur werk plus opbouw, dus ruim boven jullie sessieprijs, en nog steeds onder wat het bedrijf per persoon voor de hele middag begroot.

Lasergamen als losse activiteit: niet onder EUR 22 per persoon, minimaal tien personen, en de huur van de set in de prijs. Liever niet los verkopen.

Kinderfeestje: EUR 18 per kind, minimaal tien kinderen, anderhalf uur. De markt zit tussen dertien en twintig euro per kind.

Waar de klanten zitten

- Amstel III, Bullewijk en het ArenA-gebied: ING, ABN AMRO, Deloitte en tientallen kleinere kantoren, op fietsafstand van jullie adres. Een teamuitje op de eigen locatie scheelt het bedrijf vervoer, en dat is jullie verkoopargument voor "wij komen naar u toe".
- De Johan Cruijff ArenA heeft een maatschappelijk programma en zakelijke evenementen. Een lokale aanbieder uit Zuidoost met een jeugdprogramma past in hun verhaal. Dit is een lange lijn, geen snelle boeking.

- Platforms: bedrijfsuitje.nl heeft een aanmeldpagina voor nieuwe aanbieders, telefoon 085 203 3228, en het Startze-netwerk (teamuitje.startze.nl, groepsuitje.startze.nl) laat aanbieders zelf activiteiten toevoegen. Commissiepercentages publiceren zij niet; vraag ernaar voor je tekent.
- Scholieren en studenten: eindfeesten, introductieweken, sportdagen op het voortgezet onderwijs. De Open Schoolgemeenschap Bijlmer is dichtbij.

Stappen

1. Prijs vaststellen: EUR 40 per persoon, minimaal EUR 500. Niet onderhandelen op de prijs per persoon, wel op wat erin zit.
2. Een pagina op de website met het Phygital-teamuitje, drie foto's uit de zomerschool waar geen kinderen herkenbaar op staan, en een formulier met datum, aantal en locatie.
3. Aanmelden op bedrijfsuitje.nl en Startze. Profiel met dezelfde tekst en dezelfde prijs als de eigen pagina.
4. Twintig kantoren in Amstel III mailen met een aanbod voor december: kerstuitje op de eigen locatie, twee uur, alles inclusief.
5. Bedrijfsaansprakelijkheidsverzekering afsluiten of controleren. Bij een activiteit in de openbare ruimte in Amsterdam is voor kleine evenementen tot 250 bezoekers een melding twee weken vooraf nodig; op de locatie van het bedrijf of in een sporthal speelt dat niet.

Waar het mis kan gaan

- Dit kanaal vraagt avonden en vrijdagmiddagen, precies wanneer de andere kanalen niet draaien. Dat is een voordeel voor de agenda, en een aanslag op de week.
- Een lasergameset huren voor een boeking van twintig personen eet de marge op. Twee boekingen per maand rechtvaardigen een eigen set.
- Bedrijven annuleren. Vraag een aanbetaling van de helft bij boeking, en zet dat in de bevestiging.

Tariefkaart, voorstel

Een prijs per product, overal dezelfde. Dit is een voorstel; jullie stellen hem vast.

Alle prijzen zijn exclusief btw en gaan uit van twee begeleiders. Fitnesslo is vrijgesteld van omzetbelasting, dus op de offerte staat geen btw. De uurprijs onderaan bestaat alleen voor wie er echt om vraagt, en nooit onder een dagdeel.

Product	Eenheid en inhoud	Prijs
Scholen, BSO, welzijn, stadsdeel		
Losse sessie	60 minuten, tot 30 kinderen, 2 begeleiders, materiaal en scherm inbegrepen	EUR 275
Blok van 12 sessies	Een uur per week, 12 weken, vaste groep, tien procent korting op de losse prijs	EUR 2.950
Meetblok	0-meting of eindmeting met de Reactiemeter, per klas, inclusief verwerking	EUR 150
Verslag	Eindverslag per blok in de opzet van het pilotverslag	EUR 600
Dagdeel vakantieprogramma	3 uur, tot 30 kinderen, FIFA op het veld en reactiemeter-competitie	EUR 743
Sportclubs		
Clubblok 25 weken	Een uur per week, 25 weken, past in artikel 6 van Sterke Sportclubs; club vult aan uit eigen middelen	EUR 5.000
Zorg		
Dagdeel dagbesteding	3 uur, tot 12 deelnemers, aangepaste lasergame of beweegblok, korte terugkoppeling per deelnemer	EUR 300
Bedrijven en particulieren		
Phygital-teamuitje	2 uur, 12 tot 40 deelnemers, FIFA-toernooi op het veld, reactiemeter als scorebord, lasergame als afsluiter	EUR 40 p.p., min. EUR 500
Kinderfeestje	90 minuten, minimaal 10 kinderen	EUR 18 per kind
Alleen op uitdrukkelijk verzoek		
Uurtarief per begeleider	Exclusief materiaal en voorbereiding, minimaal een dagdeel van 3 uur	EUR 75 per uur

Waarom deze getallen

De sessieprijs van EUR 275 komt uit het vervolgvorstel aan de gemeente en is daar onderbouwd met twee begeleiders, voorbereiding, materiaalbeheer en reistijd. Alle andere prijzen zijn daarvan afgeleid, zodat een opdrachtgever die twee offertes naast elkaar legt dezelfde logica ziet.

Het uurtarief van EUR 75 ligt boven het gemiddelde van EUR 64 voor een zelfstandige docent en onder de EUR 90 die de gemeente zelf als maximum hanteert. Het bestaat om een gesprek over "wat kost een uur" niet te hoeven weigeren, en om te laten zien dat EUR 35 daar ver onder ligt.

Wat wij niet zeker weten, en wat een strenge lezer zou zeggen

Beter hier dan in een gesprek met een opdrachtgever.

Niet zelf nagekeken

- De kosten van de Rijke Schooldag App voor aanbieders. De tarievenpagina laadde niet. Navragen voor je een profiel aanmaakt.
- De voorwaarden om erkend aanbieder te worden bij Stadspas en Jeugdfonds (VOG, gedragscode, structureel aanbod). Dit komt uit een samenvatting van de aansluitpagina, niet uit de tekst zelf.
- Het NZa-maximum van EUR 78,24 per dagdeel dagbesteding. Uit ons onderzoek, niet uit het tariefbesluit zelf gelezen.
- De sluitingsdatum van de Sterke Sportclubs-ronde voor 2027. De gemeente heeft hem nog niet gepubliceerd; 15 december is een aanname op basis van 2026.
- Wat PPOZO, Vivell en BSO's daadwerkelijk per activiteit betalen. Niemand publiceert dat. Elk eerste gesprek begint daarom met die vraag.
- Of de gemeentepagina's over Maatschappelijk Initiatief en Sterke Sportclubs nog exact zo luiden: amsterdam.nl blokkeerde geautomatiseerd lezen, dus wij hebben de regelingteksten op overheid.nl en een samenvatting van de gemeentepagina gebruikt.

Wat een strenge lezer zou afkeuren

- Vijf kanalen tegelijk is te veel voor twee mensen naast lesgeven. Kies er twee voor dit najaar: kanaal 1 vanwege de deadline en de warme ingang, en kanaal 5 vanwege het geld per uur. Kanaal 2 en 3 hebben harde data in november en december en kunnen daarop worden voorbereid. Kanaal 4 is vulling.
- De sessieprijs van EUR 275 is nog nooit door een opdrachtgever betaald. De gemeente heeft het vervolgvoorstel niet aangenomen. Het is een ijkpunt uit een eigen document, geen marktprijs. Het eerste blok dat tegen die prijs wordt verkocht, is het bewijs.
- Het pilotverslag toont geen effect, alleen dat de aanpak uitvoerbaar is en de kinderen meedoen. Verkoop het als wat het is: een gemeten pilot met een werkend meetsysteem. Wie het als bewijs van effect presenteert, wordt door de eerste kritische lezer teruggefloten.
- Er is geen stichting. Zolang die er niet is, blijven Sterke Sportclubs en de meeste fondsen alleen via een tussenpartij bereikbaar. Dat is een bewuste keuze die in dit document niet wordt gemaakt.
- Het LVB-product bestaat op papier als schoolles. Het zorgkanaal is daarom het minst rijp, en de dagdeelprijs is een schatting zonder referentie.
- De lasergameset is gehuurd. Elk kanaal waar lasergamen in zit heeft daardoor een variabele kostenpost die in dit document niet is gekwantificeerd, omdat de huurprijs ons niet bekend is.

Bronnen

Per kanaal, in de volgorde waarin ze in de tekst voorkomen. Geraadpleegd op 3 september 2026.

EIGEN DOCUMENTEN

- Offerte 2026-SKC-001 (offerte-skc.pdf): sessie van 2 uur, 2 begeleiders, EUR 300 per uur.
- Offerte 2026-PHY-001 (offerte-phygital-zuidoost.pdf): 5 activiteiten, EUR 1.000 alles inclusief.
- Vervolgvoorstel 2026-PHY-002 (vervolgvoorstel-phygital-zuidoost.pdf): sessietarief EUR 275, begroting en meetopzet.
- Pilotverslag (verslag-pilot-phygital-zuidoost.pdf) en offerte 2026-LG-001 (offerte-lasergamen.pdf).

TARIEVEN EN WET DBA

- Knab, uurtarief zzp-docent 2026: bieb.knab.nl/ondernemen/uurtarief-zzp-docent
- Knab, handhaving Wet DBA: bieb.knab.nl/ondernemen/handhaving-wet-dba-dit-betekent-het-voor-jou
- Handhavingsplan arbeidsrelaties 2026: zzpnieuws.nl/handhavingsplan-arbeidsrelaties-2026

KANAAL 1: SCHOOL & OMGEVING

- DUS-I, School & Omgeving 2025-2028, aanvraagronde 25 augustus tot 15 september 2026, EUR 264 per leerling per klokuur: dus-i.nl/subsidies/primair-onderwijs/school-en-omgeving-2025
- Subsidieregeling School en Omgeving 2025-2028: rijksoverheid.nl/documenten/regelingen/2024/11/20/subsidieregeling-school-en-omgeving-2025-2028
- Gelijke Kansen Alliantie, deelnemers en dashboard: gelijke-kansen.nl/schoolenomgeving
- PPOZO, partner worden: ppozo.nl
- Zonova, scholen: zonova.nl/scholen
- Rijke Schooldag App, aanbieders: rijkeschooldagapp.nl/aanbieders
- Praktijkvoorbeeld tarief aanbieders Breda: breda-actief.nl/nieuws/de-rijke-schooldag-breda

KANAAL 2: MASTERPLAN EN STADSDEEL

- Masterplan Zuidoost, 3,75 miljoen: johancruiffarena.nl/nieuws/maatschappelijk/masterplan-zuidoost-van-bewoners-en-ondernemers-met-focus-op-de-jeugd
- Subsidie Maatschappelijk Initiatief Zuidoost, open vanaf 1 november 2026, plafond EUR 83.125: amsterdam.nl/subsidies/subsidieregelingen/subsidie-maatschappelijk-initiatief
- Subsidieregeling maatschappelijk initiatief stadsdeel Zuidoost, tekst: lokaleregelgeving.overheid.nl/CVDR469465/1
- Gebiedsmakelaars: amsterdam.nl/bestuur-organisatie/gebiedsgericht-werken/gebiedsmakelaars
- Stadspas sportvergoeding jeugd: stadspas.amsterdam.nl/tegoed-en-meer/sportvergoeding-jeugd
- Aansluiten bij Stadspas: amsterdam.nl/stadspas/samenwerken-stadspas/veelgestelde-vragen-aansluiten-stadspas
- Jeugdfonds Sport & Cultuur Amsterdam: jeugdfondssportencultuur.nl
- Buurtbudget Zuidoost 2026: amsterdam.nl/stadsdelen/zuidoost/nieuws/buurtbudget-zuidoost-2026

KANAAL 3: SPORTCLUBS

- Subsidieregeling Sterke Sportclubs Amsterdam, tekst met artikel 4 (EUR 90 per uur) en artikel 6: lokaleregelgeving.overheid.nl/CVDR746023
- Gemeente Amsterdam, Sterke Sportclubs: amsterdam.nl/subsidies/subsidieregelingen/subsidie-sterke-sportclubs-amsterdam
- Zuidoost Beweegt, subsidie voor clubs: zuidoostbeweegt.nl/boost-je-club-in-2026-met-onze-subsidie
- Rabo ClubSupport: nocnsf.nl/raboclubsupport

KANAAL 4: WELZIJN, BSO, ZORG

- Vivell: vivell.nl
- Partou BSO Leksmondplein: partou.nl/kinderopvang/amsterdam/bso-leksmondplein-26
- Amsta dagbesteding: amsta.nl/zorg/dagbesteding
- Philadelphia Egoli4U: philadelphia.nl/locaties/egoli4u
- Cordaan dagbesteding verstandelijke beperking: cordaan.nl/dagbesteding-voor-mensen-met-een-verstandelijke-beperking
- Buurtteam Amsterdam, dagbesteding: buurtteamamsterdam.nl/dagbesteding-amsterdam
- NZa-tarieven dagbesteding (niet zelf nagekeken): puc.overheid.nl/nza/doc/PUC_801787_22
- Tarief zelfstandig activiteitenbegeleider: mijnzzp.nl/Beroep/659-Activiteitenbegeleider/Salaris-en-tarief

KANAAL 5: BEDRIJVEN

- Gotcha lasergamen Amsterdam: gotcha.nu/lasergamen-amsterdam
- NL Laser Game tarieven: nllasergame.nl/tarieven
- WePlay United lasergamen huren: weplayunited.com/events/lasergamen-huren
- MonsterEvents lasergamen op kantoor: monsterevents.nl/bedrijfsuitje/lasergamen
- Budget teamuitjes: pbn.nl/resources/hoeveel-budget-zou-een-bedrijf-moeten-reserveren-voor-effectieve-teamuitjes-in-2025
- Bedrijfsuitje.nl, nieuwe aanbieders: backstage.bedrijfsuitje.nl/nieuwe-aanbieders
- Startze: teamuitje.startze.nl
- Kinderfeestje lasergamen prijzen: raceplanet.nl/lasergamen/kinderfeestje-lasergamen
- Evenement organiseren Amsterdam: amsterdam.nl/ondernemen/evenement-organiseren
- Bedrijfsaansprakelijkheid: ondernemersplein.overheid.nl/bedrijfsvoering/verzekeringen/verzekering-bedrijfsaansprakelijkheid